



Zuverlässig, individuell, wirtschaftlich: Die Saar-Metall-Gruppe ist eine mittelständische, deutsch-französische, familiengeführte Unternehmensgruppe der metallverarbeitenden Industrie und seit bald 100 Jahren im Saarland und in Lothringen aktiv.

Breites Prozess-Know-How: Wir lösen zuverlässig die Probleme unserer Kunden in allen metallverarbeitenden Bereichen: Schmieden, mechanische Weiterbearbeitung von Einzel- und Serienteilen, galvanische Oberflächenveredelung, Schweißen auch von schwierigen Werkstoffen wie Kupfer und Duplex-Edelstählen bis hin zu der fertigen Montage.

Wir planen, konstruieren, fertigen und liefern rund um den Globus: Unseren Kunden bieten wir komplette maßgeschneiderte Lösungen und betreuen auf Wunsch Installation und Inbetriebnahme vor Ort. Diesen Service nutzen viele namhafte Unternehmen aus der Eisen- und Stahlindustrie, der Elektro-, Papier- und Automobilindustrie weltweit.

Zum nächstmöglichen Zeitpunkt suchen wir zur Verstärkung unseres Vertriebs in Saarbrücken eine Nachwuchskraft als:

Junior Key Account Manager (m/w/d) Vertrieb international

Bei uns zeigen Sie Ihr Können und entfalten Ihr gesamtes Vertriebs-Talent:

- **Sie betreuen unsere internationalen Kunden** im In- und Ausland und erobern sich den globalen Markt
- **Sie bauen langfristige Beziehungen auf** und pflegen aktive Geschäftsbeziehungen - auch auf Messen und Veranstaltungen
- **Sie entwickeln eigenständig geeignete Strategien** zur Erreichung Ihrer Vertriebsziele
- **Sie identifizieren Wachstumschancen** und erschließen bei Schlüsselkunden bestehende sowie neue Umsatzpotenziale
- **Sie überwachen die Zielerreichung** mit geeigneten Methoden wie Kennzahlen, Statistiken und Monatsberichten
- **Sie beobachten und analysieren** kontinuierlich Markt- und Wettbewerbssituationen
- **Sie prüfen Kundenanfragen** hinsichtlich Inhalt, Machbarkeit und Terminrealisierung
- **Sie verhandeln und präsentieren** Angebote und Kalkulationen

Das haben Sie im Gepäck

- Erste Erfahrung
 - im internationalen Key Account Management
 - im Vertrieb von technisch erklärungsbedürftigen Produkten
 - im Bereich Projektmanagement und Kundenbetreuung
- Ausgezeichnete Verhandlungs- und Kommunikationsfähigkeiten
- Bereitschaft zu internationalen Reisen

- Fließende Englischkenntnisse (weitere Sprachen von Vorteil)
- Abgeschlossenes Studium und/oder eine anderweitige fundierte technische/kaufmännische Ausbildung
- Starke Persönlichkeit mit großem Entwicklungspotenzial

Freuen Sie sich auf

- Vielfältige Entwicklungsmöglichkeiten und individuelle Weiterbildungsangebote
- Flache Hierarchien und schnelle Entscheidungswege
- Ein attraktives und leistungsgerechtes Vergütungspaket
- Ein abwechslungsreiches und anspruchsvolles Aufgabengebiet
- Eigenständiges Arbeiten mit Freiraum für neue Ideen
- Ein gutes Betriebsklima
- Zentrale Lage mit sehr guter Verkehrsanbindung und Erreichbarkeit durch öffentliche Verkehrsmittel (Bus, Bahn)
- Arbeiten in unserer Landeshauptstadt mit ihrem reichen Freizeit- und Kulturangebot

Ihr Weg zu uns

Sie möchten mit uns neue Maßstäbe im internationalen Vertrieb setzen? Sie suchen eine spannende Herausforderung und begeistern sich für die Welt der Industrie?

Dann senden Sie uns gleich Ihre Bewerbung - mit Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung - an m.becker@saarmetall.de.

Fragen?

beantwortet Ihnen sehr gerne Ihre Ansprechpartnerin Marie Becker unter 0681/6006-132.